



Друзья!

Предлагаем Вашему вниманию последний в 2009 году СПЕЦИАЛЬНЫЙ ВЫПУСК бюллетеня РостОК.

Этот выпуск бюллетеня - как тринадцатая зарплата (кто еще помнит о такой) или, по современному – бонус.

Стараясь придать новогоднее настроение, мы развесили новогодний серпантин и разбросали яркие конфетти наших дел.

В целом, год был неплохим, а потрудились мы на славу, об этом Вы прочтаете в новогоднем приветствии руководителя группы Байера КропСайенс Ульриха Фоллмера.

С наступающим (или уже наступившим) Новым 2010 годом!

Пусть он станет еще одним удачным рубежом в вашей судьбе, а работа приносит радость и процветание!

По поручению Деда мороза

Дмитрий Тришкин и Лилия Ульяненко





Дорогие коллеги!

2009 год подошёл к концу. Он был очень сложным из-за финансового кризиса и его влияния на сельское хозяйство. Можно с уверенностью сказать, что последствия кризиса оказались гораздо серьезнее, чем предполагалось. Самое большое негативное влияние на бизнес Байер КропСайенс в странах Северного СНГ оказали отсутствие капитала и низкие цены на сельхозпродукцию. Конечно, другие отрасли экономики пострадали ещё сильнее – например, автомобильная промышленность. Но и это повлекло за собой негативные последствия для нашего бизнеса, так как правительства были вынуждены перераспределять ресурсы, предназначенные для сельского хозяйства, в другие области, чтобы избежать обострения важных социальных проблем, например, безработицы.

Тем не менее, в 2010 г. не произойдёт существенное оживление рынка средств защиты растений. По-прежнему неясно, когда начнут расти цены на сельхозпродукцию. Некоторые эксперты ожидают увеличения цен к весне 2010 г., но это лишь предположения.

В 2009 г. мы, сотрудники Байер КропСайенс Сев. СНГ доказали, что умеем достигать целей и в трудных условиях. После нескольких лет непрерывного роста в прошедшем году мы впервые работали не на растущем рынке. Также мы чувствовали серьёзную поддержку местных производителей СЗР со стороны официальных структур.

Поэтому мы по праву можем гордиться тем, что в России и в Казахстане мы смогли увеличить долю рынка, а в Беларуси продажи начали стабилизироваться после изменений в составе дистрибьюторов.

Мои дорогие коллеги, после трудного 2009 г. у нас есть все основания верить в свои силы. Наша команда в полной готовности, у нас отличный ассортимент, и в следующем сезоне пройдёт запуск важных продуктов.

Мы продолжим совместную работу с нашими дистрибьюторами, и в то же время будем укреплять связи с покупателями на уровне конечных потребителей. Новая структура регионов в России поможет нам уделить больше внимания хозяйствам, поддерживая хорошие взаимоотношения с нашими дистрибьюторами, которые по-прежнему будут играть важную роль в претворении в жизнь нашей стратегии.

Я хотел бы пожелать вам и вашим близким хорошего отдыха в праздники, а также большого счастья, успехов и здоровья в Новом 2010 году!

Ульрих Фоллмер



СУЗДАЛЬСКИЕ КРУЖЕВА

КОНФЕРЕНЦИЯ СОТРУДНИКОВ БАЙЕР КРОПСАЙЕНС

Ежегодная Конференция сотрудников компании Байер КрокСайенс в этом году проходила с 7 по 10 декабря в городе Суздаль Владимирской области.

На несколько дней наша команда объединилась на одной территории, чтобы подвести итоги года уходящего, заглянуть в планы года грядущего, да и просто посмотреть в глаза друг другу и поговорить по душам. Ведь в потоке дней дела сменяются новыми делами, и часто не хватает времени на осознание того, что хотя мы и делаем одно общее дело, каждый на своем месте, но при этом все мы личности со своими особенностями и предпочтениями.

Спасибо коллегам, которые согласились поделиться своими впечатлениями об этом мероприятии на страницах Ростка в преддверии приятных праздников, с которыми я вас с удовольствием и поздравляю!!!

Анна Балагурова



«На этом суздальском ополье,
Где рай соборов и церквей,
Душе спокойно и привольно,
Тут вера во сто крат сильней!

Здесь купола молитвой дышат,
Здесь каждый камень - след веков,
Дабы Господь простил, услышал,
Здесь льётся музыка псалмов...»



Несмотря на длительный перелет из Сибири и боязнь некоторых сотрудников передвигаться самолётом, стоило пожертвовать временем ради встречи в славном городе Суздаль с уже знакомыми и доселе незнакомыми коллегами.

По дороге из Москвы в Суздаль автобусы сделали остановку, где нас встречали Василиса Премудрая и Иван Царевич



Конечно, всем было интересно узнать, как «Байер КрокСайенс» поработал в 2009 году. Большинство поставленных целей было достигнуто, но финансово-экономический кризис перепутал все карты и не позволил решить все задачи. Руководство определило четкий план дальнейшего развития для всех отделов и подразделений на 2010 год, который по оценкам специалистов будет более трудным и непредсказуемым, чем уходящий, тем не менее, все настроены оптимистично.

После работы необходим отдых. Данную возможность нам предоставили организаторы. В первый же вечер состоялась экскурсия по городу Суздаль с дегустацией медуухи.

В командных соревнованиях, где коллектив разбили на группы, необходимо было сначала сделать оберег и придумать название команды, а после этого приступить к выполнению различных заданий: дополнить фотографии недостающими деталями, купить или выменять лапоть и солёный огурец, отчеканить монету, выковать гвоздь. От команды «Оранжевая революция» вызвался Володя Худoley, который сообщил, что в роду кузнецов не было, но при этом гвоздь выковал мастерски. Сплоченность, смекалка и живой ум помогли команде «Оранжевая революция» занять первое место.



Особенно запомнились и прогулка по ночному Суздалью в каретах, запряженных лошадьми, и метание копьей, и битва с местной «братвой» на щитах, да и, конечно, великолепная баня с бассейном, караоке и сеновалом. Любителям бильярда была предоставлена возможность раскатать «партейку».

Все перечисленные мероприятия знакомили и объединяли коллег из Белоруссии, Казахстана и России, что способствовало укреплению отношений между сотрудниками, а также позволило обменяться имеющейся информацией и обсудить наиболее актуальные вопросы.

Многие не были в Суздале раньше, но благодаря конференции такая возможность появилась, а тот, кто не смог приехать - пускай теперь кусает локти ☹.

Наши пожелания - проводить подобные мероприятия, как можно чаще. Большое спасибо организаторам. Регион «Сибирь» поздравляет всех сотрудников «Байер КропСайенс» с Новым Годом и Рождеством, и пусть все ваши желания исполнятся в новом 2010 году!!!

Виталий Сорока



Как все знают, смысл тим-билдинга совсем не в результате (призовых местах и наградах), а в процессе. В процессе надо проявить себя с лучшей стороны и одновременно ближе познакомиться с теми, с кем ты раньше не общался. Многим это хорошо удалось. Кто-то проявил изобретательность, кто-то находчивость, кто-то коммуникацию, кто-то силу. Прекрасно, что тим-билдинг дает уникальный шанс остаться в памяти коллег, с которыми ты редко видишься, в качестве обаятельного, внимательного, бескорыстного и доброжелательного человека, каким каждый из нас, безусловно, и является.

Надеюсь, у нас еще будут такие мероприятия, и мы все раскроемся в полной мере.

Спасибо всем коллегам за сплоченность, изобретательность, нестандартность в подходах к решению проблем и инициативность.

Елена Павлова



Вот и промелькнул в калейдоскопе еще один год... И его окончание, как и всегда, ознаменовала уже ставшая традиционной Годовая Конференция «Байер КропСайенс».

Традиционной была и оригинальность встречи, которая на сей раз протекала в замечательном городе-музее – Суздале Владимирской области. В конференции приняли участие 83 сотрудника «Байер КропСайенс» из Северного СНГ, что составило... 1,36 % от численности населения Суздаля!

Приятно, что мы смогли хоть на короткий срок увеличить численность населения целого города! Мы все ждали официальной части, ведь каждому интересно увидеть результаты, которых нам удалось достичь в этом нелегком году.

Ничто не стоит нам так дешево и не ценится так дорого, как вежливость

Дорогие коллеги, хочется поделиться с вами своими впечатлениями после тим-билдинга.

Команда у нас хорошая, каждый по отдельности очень интересный человек, но, к сожалению, мы редко встречаемся вместе, и далеко не все пересекаются по работе. Поэтому так важно участвовать в таких простых, приятных и внешне незамысловатых мероприятиях. Как бы мы не устали накануне.



Кроме того, конец года ознаменовался и значительными изменениями в структуре регионов и отделов компании. Ну, и, наконец, всем нам хотелось заглянуть в будущее и узнать, что нас ждет в 2010 году, какие цели встанут перед нами, какие высоты мы будем штурмовать! Под занавес официальной части всю публику «зажег» Михаил Иосифович Талалай, выступление которого многие сотрудники слушали стоя. Это была воистину интересная и важная тема, поскольку много внимания было уделено нашей с вами безопасности и здоровью.

А уж как разнообразен был досуг! В день приезда нас встречал фольклорный ансамбль «Услада», который исполнял добрые, хорошо всем знакомые песни, и то за одним столиком, то за другим было слышно, как в голоса певцов гармонично вплетаются голоса наших коллег.

После ужина нас ждали оздоровительные водные процедуры. Русская, финская и турецкая бани нашли своих поклонников, а мастера веника Виталий Сорока и Андрей Кадыров сделали русскую баню самой популярной, открыв для многих философию бани в совершенно ином свете!



Экскурсии по городу, дегустация традиционных русских напитков – различных сортов медовухи, богатырские ристалища, командная игра «Идентификация», где понадобились все навыки игроков: и предприимчивость продавцов, и смекалка маркетологов, и хитрости логистики, ну, и, конечно же, недюжинные физические возможности, позволившие на миг побывать средневековыми кузнецами.

И вся это - катание на каретах, бильярдные турниры, заканчивающиеся далеко за полночь, королевский отдых на сеновале, прекрасная гостиница и многое другое, что было незаметно нашему глазу, - было продумано до мелочей и блестяще организовано нашей непревзойденной Анечкой Балагуровой, за что ей низкий поклон от всей широкой русско-немецко-казахско-белорусской души!

Пользуясь возможностью, хочу со страниц нашего замечательного Роста поздравить все коллег с наступающим Новым Годом, пожелать всем крепкого здоровья, исполнения желаний и хорошего настроения!

Виктор Борисенко



Суздаль.... Звучит-то как! Что-то древнее и истинно Русское, настоящее и кристально чистое. ВЕЧНОСТЬ!

Древние Храмы и монастыри, чудные улочки и ошеломляющие виды с обрывистого берега Каменки. Бог мой, неужели это мои ноги бредут вдоль старых особняков, хорошо знакомых по известным и уже подзабытым фильмам? А ведь бреду... Холодно-то как! И безумно хорошо. Тем более, что чувствую Марьяшин локоток!

Рядом замерзшие, но счастливые и очень родные лица, пытающиеся внять всему, что видим и о чем нам рассказывают. Но тщетно... Тут надо быть одному и долго, очень долго, да и не единожды. Я здесь впервые, как и многие мои коллеги, и очень хочу сюда снова, хотя я все еще бреду по щербатой Суздальской мостовой. «Анна, ты заморозить меня решила?»- жужжу на ветер и мороз. И душу переполняют эмоции: египты и турции, тайланды, кубы и индонезии – «все призрак, суета...».

Вот она истинная Русь! Давно не испытывал такого восторга и благоговения. А ведь всего-то час рысью, да по морозу, да почти в полной темноте... Что-то будет после трехдневного пребывания? Завидую Максиму, и свербит подлая мыслишка: а не поменять ли часть кубанских (а лучше Малыхинских) поместий на Суздаль?

Древний, застывший в веках город, не предполагающий резких движений и располагающий к размеренности и консерватизму, и Байер с инновациями и готовностью к переменам. Странный, казалось бы, дуэт, а ведь Гармония. Засаедем и обсуждаем, спорим и внемлем, а рядом, за стеклом ВЕЛИКИЙ и такой небольшой Суздаль. В этом вся суть. Прикоснулись к Вечности и снова - суета сует. А Суздаль был, есть и будет. И это хорошо. Так есть и так будет!

Огромное спасибо за возможность увидеть хотя бы чуть, хотя бы самую малость. Теперь есть мечта – приехать снова. А, значит, есть стимул работать, хорошо работать. Будем жить!!!

Александр Лысенко



Готовь сани летом, а телегу зимой
Народная мудрость

ЗИМНИЕ НОВОСТИ ИЗ СЕВЕРНОГО КАЗАХСТАНА

Напряженной работой встречают сотрудники Костанайского региона ТОО «Байер КАЗ» наступающий 2010 год. Инициировать спрос на продукцию Байер КрокСайенс со стороны «низов» - конечных потребителей пестицидов – главная задача текущего момента!

Общеизвестно, что вырастить хороший урожай, еще не значит получить ожидаемую прибыль. При ценах \$80-100 за 1 т зерна мягкой пшеницы 3 класса и 50% дефиците зерновозов на железной дороге, сегодня даже оптимисты начинают говорить о кризисе зернового производства. Отсутствие оборотных средств заставляет аграрные предприятия снижать расходы и затягивать пояса. Идет сокращение программ, связанных с обновлением машинотракторного парка, сельскохозяйственной техники и закупкой инновационных препаратов. На рынке средств защиты растений чаша весов склоняется в сторону дженериковых продуктов из низкоценовых сегментов - и это объективная тенденция, индуцированная государством.

Новая государственная программа, рассчитанная на удешевление средств защиты растений местного производства, предполагает для сельхозпредприятий, осваивающих влагосберегающие технологии, 40%-ное возмещение финансовых средств, затраченных на покупку **рекомендованных МСХ РК гербицидов**. В ассортименте датируемых глифосатсодержащих продуктов, а также гербицидов из группы 2,4-Д и препаратов на основе метсульфурон-метила - дженериковые формуляции составляют 100%, а из противозлаковых гербицидов – 75%. Государство предполагает охватить с их помощью около 6 млн га пашни, т.е. субсидии на гербициды будут выделены почти на 50% посевной площади Казахстана.

В обстановке государственного лоббирования «местных» гербицидов и дешевых пестицидов российского и китайского производств, чтобы удержаться на рынке пестицидов на уровне продаж 2009 года мы решили использовать все легальные, в том числе и, так называемые, агрессивные способы продаж.

Извечный вопрос – «Что делать?!», заставил по новому посмотреть на наши препараты, увидеть в них «дополнительные» ценности, повышающие их конкурентоспособность.

Сегодня мы стараемся предлагать не просто пестициды от Байер КрокСайенс, а экологически ориентированные препараты, обладающие антистрессовыми и рострегулирующими свойствами, позволяющие создать комфортные условия для роста растений и формирования высокого урожая отличного качества, направленные на оздоровление агроценозов и среды обитания человека.

Если маркетолог и продавец не знает, хотя бы трех существенных преимуществ Секатора Турбо перед Гранстаром или Лареном - как он сможет его продать? И так по всем конкурентным группам препаратов.

Исследования, проведенные в системе МДО (А. Зосич, Н. Витенберг) и в производственных условиях (Л. Пономарева), показали высокую зависимость биологической и хозяйственной эффективности инсектицидов от сроков проведения обработок, фазы развития вредных объектов, их численности и интенсивности питания.

Эффективность применения фунгицидов и гербицидов также во многом определялась фазой развития и распространением вредного объекта.



Специалисты ТОО «Иволга – Холдинг» довольны – обработку провели вовремя, Конфидор помог спасти поле рапса от вредителей.

На переднем плане: слева направо – Директор ТОО «Садчиковское» - Хмелевской Н.З., представитель отдела маркетинга, кандидат с.-х. наук Пономарева Л.А., главный агроном ТОО «Иволга-Холдинг» Козлов В.Я.; на заднем плане - слева направо – агроном отдела с/х Елкин А.В., агроном по защите растений Малыгин В.Н.



Например, применяя гербицид Пума Супер 100 против овсюга, оказалось экономически целесообразнее уничтожить его в фазы - 2-3 листа или выход в трубку, поскольку в фазу полного кущения овсюг был наиболее устойчив к действию граминицидов. Вьюнок полевой также наиболее чувствителен к действию Секатора Турбо на ранних фазах развития и в фазу бутонизации-цветения. В то же время, на молочае прутьевидном прекрасные результаты получались при обработках исключительно в ранние фазы развития. По переросшим двудольным многолетним сорнякам, без сомнения, лучше рекомендовать работать баковыми смесями Секатора Турбо с гербицидами из группы 2,4-Д или 2М-4Х. Знать «ахиллесовы пяты» вредных объектов – это возможность продемонстрировать лучшие качества своих продуктов, с одной стороны, и избежать рекламаций, с другой.

Поэтому вопросам биологии вредных объектов, их мониторингу, корректному определению сроков применения препаратов и выбору оптимальных препаративных форм мы уделяем приоритетное значение при обучении партнеров и конечных потребителей. При этом честно предлагаем своим клиентам альтернативные решения с привлечением препаратов других производителей в периоды, когда вредные объекты могут быть устойчивы к действию зарегистрированных норм расхода пестицидов Байер КропСайенс.

На конец декабря специалисты отдела маркетинга и продаж через курсы повышения квалификации при Костанайском НИИСХ обучили основам защиты растений и новым технологиям с использованием инновационных препаратов Байер КропСайенс три потока слушателей - агрономов, руководителей и специалистов сельхозпредприятий (СХП) из различных почвенно-климатических зон Северного Казахстана. Впервые в нашей практике было проведено ознакомление ведущих ученых Костанайского НИИСХ с достаточно известными и новыми продуктами Байер КропСайенс, обсуждения их свойств и экологических преимуществ, особенностей применения при возделывании зерновых культур в минимальных и нулевых технологиях.

В неформальной обстановке при встрече «без галстуков» состоялись маркетинговые мероприятия с нашими дистрибьюторами – ТОО «Астана-Нан», ТОО «Астык Сервис» и корпорацией «Рамут». Особый акцент при этом был сделан на преимущества препаратов Байер КропСайенс при работе в неблагоприятных, стрессовых погодноклиматических условиях Северного Казахстана.



В настоящее время специалисты отдела маркетинга (Л. Пономарева) и отдела развития (Н. Витенберг) заняты разработкой и проведением лабораторных опытов, наглядно демонстрирующих качественные преимущества препаратов Байер КропСайенс. Кроме этого заложены опыты с почвенным последствием препаратов против злаковых сорняков - Пума Супер100, Пумы Супер 7.5, а также Секатора Турбо, Атлантика и Атрибута в баковой смеси с Зенкором. Предварительные результаты позволяют надеяться, что к сезону могут быть получены новые материалы, способствующие решению «старых» проблем в нетрадиционных для компании сегментах.

Кроме этого мы поставили перед собой задачу в сезон 2010 года дополнительно привлечь к работе с препаратами Байер КропСайенс 100 новых СХП, используя подходы сетевого маркетинга, когда время тратится только на тех клиентов, которые обладают средствами и готовы к сотрудничеству.

Для реализации проекта необходима широкая пропаганда средств защиты растений компании всеми возможными способами, в том числе, распространяя позитивное мнение клиентов, применяющих нашу продукцию; организуя конкурсы в местных органах печати для стимулирования ознакомления специалистов хозяйств, занятых в аграрном производстве, с нашими препаратами. Основная цель работы отдела маркетинга и продаж - вооружить потенциальных потребителей продукции Байер КропСайенс знаниями характеристик и особенностей применения средств защиты растений. Если, приезжая в хозяйства, дистрибьюторы будут общаться с уже ознакомившимися со свойствами продуктов Байер КропСайенс людьми, КПД встреч значительно возрастет.

Виталий Тарасенко



Из неопубликованного:

Ноябрь в Сибири выдался суровый

Уборку провели не все...

Погодные условия в ноябре в регионе «Сибирь» соответствовали среднемуголетнему значению. Понижение температуры до – 20-25 оС, снежный покров не превышает 10 см. В некоторых уголках Сибири продолжается уборочная страда. По Алтайскому краю неубран подсолнечник, по Омской области неубраны зерновые менее 1%, подсолнечник.



По некоторым областям региона проведены местные торжественные мероприятия, связанные с днем сельскохозяйственного работника и перерабатывающей промышленности.

ООО «Сибagroхимсервис» совместно с ЗАО «Байер» провели семинар в г. Иркутск с конечными потребителями «Подведение итогов 2009 года и дальнейшее сотрудничество в 2010 году». В Тюмени 27 ноября планируется проведение подобного мероприятия совместно с ООО «Сибagroхимсервис».

В связи с пресловутым кризисом актуальным становится выражение «Кредитор это организация, которая выдает зонтик в солнечную погоду и забирает его в дождливую». У Сибирских дистрибьюторов, таких как ООО «Авиахим», ООО «АЯ-плюс» и ООО «Кардинал» долговые обязательства прежде всего. Данные организации полностью рассчитались по всем договорам поставки.

Полученные в ходе полевых работ результаты по изучению эффективности препаратов ЗАО «Байер» нам удалось совместно с ООО «Планта» оформить статью и опубликовать её в аграрной газете «Плантовский вестник». Статья вышла в свет с названием «Тест-пилот мощных препаратов компании БАЙЕР»

На трассу выходят - новинка с супер-комбинацией двух д.в. Ламадор®, чемпион в своем классе препарат Пума Супер 100, единственный в России трехкомпонентного фунгицид Фалькон® и уникальный «боец» за чистоту в посевах зерновых культур Секатор® Турбо.



Уходит старый год,
Шуршит его последняя страница.
Пусть лучшее, что было, не уйдет,

А худшее – не сможет повториться.

Декабрь является месяцем для подведения итогов работы за год. Да, год выдался тяжелым, но команда региона не унывает и в новом (ожидаемо трудном) году настроена на выполнение всех поставленных задач. Регион Сибирь выражает огромную благодарность организаторам мероприятия, проведенного в г. Суздаль, и отдельное спасибо Анне Балагуровой.

Поздравляем сотрудников Байера с назначением на новые должности, желаем и на этом поприще достижения поставленных целей!!!

Региональная команда Сибири поздравляет всех сотрудников «Байер КропСайенс» с наступающим Рождеством и Новым годом, желаем крепкого Сибирского здоровья, кавказского долголетия и поднимите тост за новогодним столом:

За мир, за дружбу,

И за агрономическую службу...

Поздравляем с Рождеством и Новым годом.

Виталий Сорок



Дорогие друзья,

Эта рубрика возникла у авторов «Ростка» как для того, чтобы познакомиться с нашими новыми сотрудниками, так и чтобы получше узнать уже давно работающих коллег.

Открываем рубрику информацией о представителях новообразованного региона «Черноземье-Запад». Мы надеемся, что ребята справятся с поставленными задачами, несмотря на трудности первого года работы, и непростыми рыночными условиями. Пожелаем им счастливого плавания!



ОНА И ДВА ЕЁ ДЖЕНТЛЬМЕНА

С большим удовольствием поздравляем Наталью Смоляренко с ответственным назначением на пост Регионального Руководителя.

Пожалуй, в новейшей истории «Байер КропСайенс» это первая женщина – руководитель, в то время как наш бизнес известен подавляющим преобладанием представителей мужского пола на разных должностях.



В 1997 году Наталья пришла в компанию «Рон Пуленк» в отдел логистики, работа в котором стала поистине «школой жизни». С течением времени компания сливалась с другой, потом с третьей; бизнес-задачи менялись, профессиональные навыки совершенствовались. В 2005 году Наталью пригласили работать в отдел продаж на должность Координатора по продажам. Здесь особенно пригодились ее математический ум, знание рынка и партнеров, а, главное, нацеленность на рост бизнеса.



Сейчас она опять подняла планку – быть руководителем региона как почетно, так и сложно. Ты в ответе не только за бизнес, но и за людей, находящихся в твоём подчинении. Хотя, зная Наталью Владиславовну, эти люди могут быть спокойны – все будет в порядке!!! Она твердо знает, как достичь целей, не боится трудностей, а переговоры с ее участием пройдут для партнеров в приятной, доброжелательной атмосфере.

Ну и, конечно, она всегда может полагаться на надежные плечи ее коллег – Михаила Зиновьева и Евгения Шутова. В дальнейшем регион пополнится новыми сотрудниками. Да, чуть не забыли сказать, что Наташа – мама двух замечательных детей, поклонница спорта, особенно, горнолыжного, а также очень отзывчивый и общительный человек, открытый всему новому.

Пожелаем ей удачи на новом поприще, а если будет трудно – пусть не стесняется обращаться к коллегам за поддержкой. В добрый путь!

Теперь - о главном богатыре земли Белгородской.

Михаил Зиновьев (на фото и в жизни - в центре) работает в компании «Байер» региональным представителем по продажам с 1996 года. На протяжении этих лет он **всегда** успешно выполнял план продаж, что является несомненным показателем высокого профессионализма. Такой стабильности можно только позавидовать. За ней стоит большой объем ежедневной работы, иногда рутинной, иногда требующей нервного напряжения. Тому, кто не ездил «в поля», по клиентам, по сборам задолженностей непросто оценить всю остроту момента, а те, кто в курсе - оценят и при встрече крепко пожмут руку в знак солидарности.



Сотрудники компании знают Михаила, как открытого и веселого человека, который может и рассмешить, и словом «приложить». А когда в московском офисе говорят, что звонила «рыба моя», всем понятно, что так в шутку называют Михаила Васильевича, помня о его привычном обращении к коллегам. Человек он семейный, отец двоих детей. А как горят его глаза, когда он делится впечатлениями о любимых хобби – охоте да рыбалке... Пожелаем ему верить в нового руководителя, а иногда и беречь ее. Ведь начинать всегда так непросто...

В команде региона «Черноземье-Запад» появился новый коллега из Курска – Евгений Шутов, с которым мы познакомимся в Суздале.



С января он приступает к работе в качестве технического специалиста региона. А для справки сообщаем, что он - кандидат сельскохозяйственных наук, заведующий лаборатории в НИИ земледелия и защиты почв от эрозии в городе Курске, в его подчинении 18 человек. Женат, имеет двоих детей, в качестве хобби назвал рыбалку.

Надеемся, что в ближайшее время Евгений усилит нашу команду и поможет в достижении общих стратегических целей. Успеха!

Анна Балагурова



ВЫСТАВКИ

Зерно-комбикорма-ветеринария-2010

2-5 февраля, Москва

Технологии и оборудование для выращивания, сбора и хранения зерна; агрохимия, сельхозтехника и т.д.

Организатор: «Экспохлеб»
+7(495) 755-50-38; 755-50-35

[www/exphleb.breadbusiness.ru](http://www.exphleb.breadbusiness.ru)

Agrarmesse Alpen-Adria-2010

29-31 января Австрия, г. Клагенфурт, Die Karntner Messen

Основная тематика: сельхозмашины и оборудование, семена, удобрения, корма, бойни, информационные технологии, финансирование, биологическое сельское хозяйство.

Организатор: Klagenfurter Messe Betriebsgesellschaft

+ (43) 463-56-80-00 www.karntnermessen.at/messe/

Agrotica-2010

3-7 февраля Греция, г. Салоники,

Международная выставка. Сельскохозяйственные машины и оборудование, запчасти и сопутствующие материалы, в том числе: тракторы, посевные машины, ирригационное оборудование, машины и оборудование для сбора урожая, переработка агропродукции и ее хранение; транспортное оборудование, теплицы, удобрения, семена.

Греция, Международный выставочный центр Салоников

Организатор: Helexpo +30 23-10-29-11-01 www.helexpo.gr



«ТРИ БОГАТЫРЯ» или «БРАТ-3»

В некотором царстве, в картофельном государстве жили-были Кроп и Сайнса. Происходили они из знатного рода - Бай, потому вниманием были не обделены, а делами - загружены.

В семье детей было много, и среди них три сына выделялись. Старшего звали Зен (в честь дяди, щитом защитившего землю и названным за то «незаменимым»), среднего – Инф (почти как титул всех отпрысков царских да королевских кровей), а младшенького – Прест (ну, как перст божий для родителей).

Каждого из братьев любили родители очень и в каждом из них призвание с рождением данное развивали.

Зен сильнее к экологии тяготел, и считал своим долгом культуру от конкурентов непрошенных охранять.

Инф – пошел по лечебной части: он убеждал родителей, что нельзя допускать болезнь близко, надо чаще присматривать за растениями и справляться на интуитивно-инфинитивном уровнях. А уж если болезнь пришла - тогда лечить. Такая настойчивость Инфа и его проникновение во все сферы - спасением казалось .

Большие надежды возлагали Кроп и Сайнса на младшенького - Преста. Уважали его и старшие братья. – «Хоть и молод ты, брат, да силен не по годам. Ты должен первым идти – уступаем тебе это право.»

Уж очень ответственность большая на Преста легла – первым выступать, да дорогу братьям прокладывать. Тогда и призадумался он, как объединить знания и умения братьев, чтобы по жизни, как по полю идти вместе.



Родовались родные дружбе братьев, к этому стремились Кроп и Сайнса, это воспитывали они в своих детях и этот секрет передавали из поколения в поколение: если вместе держаться - силы умножаются.

Беда в царстве картофельном случилась, как бы ниоткуда пришла, да не одна – вся своя нечистая фита собралась, издалека, из Колорадо, варяги подоспели.

Родоначальник Бай призадумавшись, промолвил, что не боялись, мол, и раньше ничего, даже с СинГарынычем силами мерялись, так что и эту невзгуду всем своим Миром одолеть должны.

Призвал он Кропа и Сайнсу, чтоб семейство помогло достойно из невзгод выбраться. Те сыновьям все разъяснили, приемы стратегии и тактики вместе обсудили, и в путь нелегкий через врата инквизиции регистрационной да в нечисто поле и выпустили.

Пошли братья порядок по регламенту строго наводить. А рядом - слава - молва по всей державе великой разносилась.

Все хотели братьев к себе зазвать, да как сыскать? Кроп и Сайнса менеджерский народ кликнули, присматривали-пересматривали, отбирали из достойных наидостойнейших, из просто активных - действующих.

Разбрелись они во все четыре стороны, стали по свету услуги предлагать – организуем, познакомим, доставим, покажем, ангажемент заключим. А кто хотел братьев в одиночку пригласить - не советовали, но и не противились - все равно прок будет.



Так три брата на российской земле стали жить поживать, царство картофельное охранять, да славу себе и роду всему наживать.

По мотивам народных сказок



Друзья!

В рамках этой рубрики мы решили провести небольшой новогодний конкурс. Цель его – выяснить, насколько материал, представляемый в выпусках бюллетеня, становится запоминающимся для Вас.

Первая часть конкурса организована редакцией. Каждый из предложенных ниже снимков (фото пронумерованы) был размещен в разных выпусках «Ростка». Необходимо только указать номер выпуска, а можно и главного персонажа фото.

Условия второй части конкурса – смотрите в рубрике **НОВОГОДНИЕ КРИТЕРИИ**.

Третья часть – полностью зависит от Вас – необходимо назвать понравившийся Вам сюжет, материал, фразу или предложение, одну из секунд веселой минутки, или что-то, что задело.

Победителей ждут призы и подарки к Старому Новому году.

Участвуйте и побеждайте!



1



Выйду на поле - сердце поет...
Парня молодого на подвиги зовет!



2



Скажу как экстрасенс экстрасенсу. – Гадать можно и на злаковых.



3



Рейнджерский патруль : Найти и уничтожить!



4



Зачем это было, к чему это было...



5



До «...и за борт ее бросает...» оставались последние 24 часа





6

Теперь собираем зелень... Разворачиваем, разглаживаем, идентифицируем...



7

- Учись! Можно на пальцах показать, а можно и на экране!



8

Такой десант вглубь поля пускать нельзя ..., чтоб не память... только – на память...



9

Они так и светились «силой изнутри»



Все самое лучшее

Преимущества:

- Синергия 2 молекул
- Защита от корневых гнилей
- Контроль нижней пластины
- Надежное действие на головку
- Нет фитотоксичности
- Положительное влияние на физиологию и морфологию растений
- Выше засухоустойчивость и сильное зимостойкость
- Отличный старт для высокого урожая

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА КОМПАНИИ БАЙЕР-КРОПСАЙНС:

Калининградский край	(811) 378-01-82
Старообротский край	(800) 320-00-78
Ростовская область	(800) 300-00-00

БАЙЕР КРОПСАЙНС

10

-А если я любимой подарю «Все самое лучшее» – она меня поймет?..

- Или все-таки бриллиант?





**Что необходимо сделать,
чтобы получить звание
Академика Полевой Академии БКС?!**



**Сотрудник Байер КропСайенс
обладает:**

1. Новым уникальным механизмом действия с партерами, обеспечивающим многогранную шлифовку отношений

2. Системными и трансламинарными свойствами, придающими надежность защиты от посторонних предложений

3. Выраженный стимулирующий эффект имеет два вектора:

- ♦ *in vivo* - оказывает стимулирующее действие на укоренение и рост внутри компании
- ♦ *in vitro* - укрепляет механизмы сопротивляемости к проидам конкурентов

4. Соответствует антикризисной стратегии (показатель - живой блеск в глазах)

5. Характеризуется отсутствием токсического проявления к высокой культуре

6. Благоприятен при любой погоде

7. Сгорает на работе без остатка

Техброшюра какого продукта БКС стала основой данной характеристики?



1. Закупить средства защиты растений
2. Раскупить рекламную продукцию
3. Выкупить поле
4. Подкупить куратора Полевой Академии

Если Вы выбрали:

- 1 – значит Вы прагматик;
- 2 – идеалист;
- 3 - авантюрист,
- 4 - фантазер

Какое сочетание ответов дает правильное решение – реалист?



13. И, наконец, посчитайте количество снежинок в номере и выделите из этого числа КОРЕНЬ.



Ответы присылайте до 15 января 2010 г. на адрес oulianenko@yandex.ru.

Всем участникам конкурса гарантировано внимание редколлегии.

Форма ответов – новогодне-произвольная.

Держайте!



Салат «ЛАЙМАДОРский»

Изысканный деликатесный вкус,

Взять 150 г лайма- незаменимый ингредиент в салатах, порезать тонкими кружочками и выложить на заранее запеченную рыбу Дорадо – 250 г., Кальве Соус.



Основное блюдо

ПРОЗАРО-Art

Сочетание двух безупречных вкусов высококачественных мясных продуктов с разнообразными видами грибов придает блюду изысканность, граничащую с совершенством

Смешать по 125 г мяса телятины и свинины средней обжарки. Разместить в центре тарелки. По периметру – выложить слегка пассированные грибы разных видов – чем больше видов грибов, тем безупречней вкус. Заправить Концентратом Эмульсии пряностей в оливковом масле.



Коктейль «Майстер отдыха»

Инновационный оригинальный современный напиток

В **Маисовую** водку (300 г) влить 10 г коньяка и разбавить **Терпким** соком грейпфрута (300 г). Тщательно перемешать.

Для усиления Биоэнергетики рекомендуется употреблять, запивая глотком ледяной воды. Подается в бокалах - 150 г.



В России произведено 95-96 млн т зерна (данные ИКАР на середину октября). Это второй после прошлогоднего (108,1 млн т) рекордный урожай.

Решить проблему переизбытка урожая за счет экспортных продаж в этом сезоне вряд ли удастся. За июль-октябрь 2009 г. из страны вывезено около 7,1 млн т зерна (в прошлом сезоне за тот же период ~8 млн т). Зерно идет по невысокой (4,6 тыс. руб./т) пшеницы четвертого класса) цене. Эксперты предполагают, что за сезон 2009/10 будет экспортировано не более 18 млн т.

Россия вынуждена существенно сузить свои поставки в страны Северной Африки и Ближнего Востока. По прогнозам, сократятся поставки и в Египет: вместо 5 млн т - не более двух. Причины две: собственный высокий урожай зерна в этой стране и жесткие требования к качеству российской пшеницы. Сократятся поставки в Азербайджан - получен рекордный урожай (~ 2,8 млн т), страна вышла на самообеспечение; закупка транзитного груза сократится с 3 млн т до 500 тыс. т. Россия станет меньше экспортировать зерна в Турцию, напротив, из-за излишек этого сырья, Турция составит конкуренцию России по части экспорта зерна на традиционных рынках сбыта (на уровне 4,5-5 млн т).

О том, что в этом сезоне будет большой урожай, по мнению экспертов ИКАРа, было ясно еще в середине лета. Обещания о проведении интервенций вместе с информацией о возможном неурожае позволили, не прикладывая материальных усилий, оказывать определенную поддержку уровню рыночных цен на зерновые.

Нынешние интервенции вряд ли будут осуществлены в необходимых объемах и в нужных регионах. Они важны в Сибири, где собрали гигантские объемы зерна - более 16,5 млн т при внутренних потребностях региона около 12 млн т. Закупочные цены в регионе низкие (около 3 тыс. руб./т) при отсутствии спроса на продукцию. В этой ситуации, по мнению Олега Суханова (ИКАР), интервенции могут принести даже не пользу, а вред, т.к. часть уже гниющего в хозяйствах зерна ляжет дополнительным «мертвым» грузом на плечи элеваторов.

Отсутствие спроса на зерно - негативный в этом сезоне для растениеводов фактор. Собранный большой урожай в Алтайском крае (продуктивность выросла почти вдвое) практически некуда девать. В проигрышном положении оказываются аграрии, у которых нет собственных складов и сушильного оборудования.

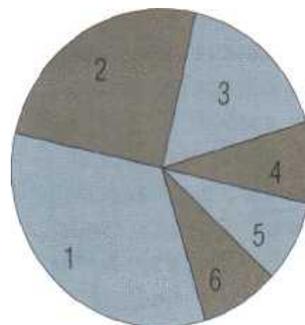
Воспользовавшись ситуацией, переработчики перестали закупать продукцию и начали брать ее на хранение, существенно повысив расценки услуг элеваторов, так что забирать зерно через 6 мес. хранения уже не будет иметь смысла – так подсчитали руководители хозяйств.

У аграриев из регионов, где из-за засухи был собран небольшой урожай (вдвое меньше планируемого), тоже возникли проблемы с хранением – простаивают арендованные заранее под большие объемы площади, за которые регулярно платятся взносы. А обещание государства, прозвучавшее еще в июне, компенсировать затраты пострадавшим хозяйствам, пока никак не реализовалось.

Подводя итоги этого года, некоторые сельхозпроизводители задумываются о диверсификации своего производства. Из-за высокого урожая яровых можно делать акцент на производство озимых – зерно получают в июле, а в это время пены всегда высокие. Все чаще звучит вывод, что заниматься зерном сегодня нерентабельно не только из-за высокой себестоимости и низкой закупочной цены, но и из-за отсутствия спроса.

На чем сэкономили аграрии в 2009 году? Структура экономии

1. Оптимизация текущих расходов (ГСМ, средства защиты растений, корма и т.д.)
2. Отказ от покупки новой сельхозтехники и оборудования
3. Проведение диверсификации производства
4. Отказ от реконструкции сельхозпредприятий
5. Сокращение себестоимости продукции
6. Сокращение рабочих мест и заработной платы



(А Гроздова, М. Лушникова Закручивание гаек // Агротехника и технологии 6(16).2009 С. 12-18.)



При производстве озимых культур важное значение имеет подготовка почвы. На сегодняшний день существуют три основных технологии обработки почвы: нулевая, минимальная и традиционная. При выборе технологии обработки почвы необходимо учитывать сортовые особенности высеваемой озимой культуры, предшествующая культура, тип почвы. Выбор, во многом, определяется почвенно-климатическими особенностями региона - в южных, где земли плодородны, а климат более засушливый - предпочтительна минимальная обработка; в центральных, северных и западных областях России без вспашки не обойтись, - утверждает директор НИИ СХЦРНЗ Виктор Страунов. Чем почва плодороднее, тем лучше подходит для нее минимальная технология. Однако на практике определяющим фактором являются возможности хозяйства.

Нулевая технология - No-Till, суть которой состоит в отказе от традиционной предварительной вспашки перед посевом, позволяет достигать значительной экономии топлива и избегать негативного влияния на почву. С одной стороны, она представляет собой некоторый упрощенный вариант работы с озимыми культурами. С другой, - требует осмысленности и четкости всех совершаемых операций, т.е. высокой наукоемкий процесс (необходим комплексный анализ почвы с учетом местных почвенно-климатических условий, засоренности и зараженности патогенами).

Прямой посев целесообразно применять лишь тогда, когда нет необходимости в вспашке, при этом из всех озимых культур для данной технологии лучше всего подходит пшеница, благодаря своей пластичности, высокой адаптивности и нетребовательности. Нулевая технология подходит для очень ограниченного числа регионов, таких как Поволжье, Южный Урал, Алтай. Возросший в последние годы интерес аграриев к No-Till скорее всего носит популистский характер. Здесь нельзя обойтись «ничего не деланием» - необходимо в больших объемах применять пестициды, минеральные удобрения, выполнять все операции в соответствии с требованиями технологии и культуры земледелия.

Важной статьей расходов при работе по минимальной технологии являются удобрения - они, по мнению специалистов, составляют до 30% себестоимости готовой продукции. Взамен - No-Till по сравнению с минимальной технологией, хотя и дает незначительное (как правило, в пределах 10%) снижение урожайности, но позволяет до 4-х раз уменьшить расходы на энерго-и ресурсозатраты.

В отличие от No-Till технология классической или полной обработки почвы при подготовке к посеву озимых распространена в нашей стране достаточно широко. В некоторых регионах предварительная вспашка является самым оптимальным, а иногда и единственно возможным вариантом подготовки к посеву озимых.

Минимальная или нулевая технологии должны не выбираться не от недостатка материальных ресурсов или желания значительно их сэкономить, а быть следствием серьезной подготовительной работы (как правило, в течение 2-3-х лет при обеспеченности соответствующей техникой, средствами защиты растений). При современном состоянии сельскохозяйственного сектора переход на новую технологию малореален из-за необходимости серьезных единовременных финансовых затрат.

(И. Колотилов, И. Лягушкин Время пахать // Агротехника и технологии 6(16).2009 С. 40-44.)

Объем производства подсолнечного масла в России с каждым годом растет.

Это один из немногих товаров, который экспортирует страна. Однако, чтобы сделать его конкурентоспособным, необходимо заботиться о качестве, начиная с закупки семян для посева. Основная ошибка агрономов во всех регионах России при возделывании культуры - несоблюдение севооборотов. Классические севообороты для подсолнечника - десятипольные. При их использовании не возникает проблем с агротехникой и экологией, а урожаи всегда стабильные. Сейчас подсолнечник часто возвращают на прежнее место уже через 3-6 лет. Что касается уборки, рекомендует использовать специальные подсолнечные жатки, так как они минимизируют потери при срезе.

(И. Дашковский Масло под солнцем// Агротехника и технологии 6(16).2009 С. 34-39.)

Производство сахарной свеклы к 2012 году вырастет до 36 млн т - так определено утвержденной Минсельхозом программе развития свеклосахарного подкомплекса на ближайшие три года. Выпуск отечественного белого сахара планируется увеличить минимум до 67% общего производства сахара в стране. Программа предусматривает 17 млрд руб. на поддержку сектора в 2010-2012 годах. Также устанавливаются индикативные цены на сахар (действуют в 2012 году) - 22,2 руб./кг без НДС.

(Новости//Агроинвестор. 2009. С. 10)



Татарский НИИ сельского хозяйства (ТатНИИСХ) разработал технологию повышения качества зерна. Ее суть заключается во введении при выращивании агрокультур сортовой техники. Это набор конкретных агротехнических приемов, который разрабатывается для каждого возделываемого сорта. Как правило, в него входят система обработки почвы, нормы и формы внесения минеральных удобрений, комплексная защита посевов от сорняков, вредителей и болезней. Например, одни сорта для получения хорошей структуры урожая нужно обрабатывать химическими, а другие - биологическими протравителями. Одни растения следует подкармливать азотом и защищать от болезней в фазу колошения (чтобы сохранить фотосинтез на возможно более длительный срок), а другие лучше отзываются на подкормку в фазе выхода в трубку. По данным полевых опытов в хозяйствах ТатНИИСХ на яровой пшенице применение технологии помогает увеличить урожайность на 8,7-10,7 ц/га в зависимости от сорта. Технология позволяет сократить себестоимость в 1,2-2 раза, если сравнить с общепринятой технологией производства зерна.

(Новости//Агроинвестор. 2009. С. 40)

За первые 10 месяцев 2009 года федеральный центр направил в регионы около 80% объема годового финансирования сельского хозяйства - 79 млрд руб. из 99 млрд руб., при этом 90% средств перечислено непосредственно сельхозпроизводителям (Виктор Зубков).

Интервенционная цена, по мнению Е. Скрынник, нашего зерна - 4 тыс. руб./т - «полностью сопоставима с европейской, а госзакупки начались в один день со стартом аналогичных торгов в ЕС».

20 млн т зерна собрали, по ноябрьским данным федерального Минсельхоза, в регионах Сибирского ФО. Это рекордный урожай за последние 20 лет. С учетом данного объема экспортный потенциал Сибири в текущем сельхозгоду МСХ оценивает в 8 млн т.

Под Иркутском не добрали 100 тыс. т зерна. В 2009 году валовый сбор составил 650 тыс. т при плане в 760 тыс. т. Средняя урожайность по региону - 18 ц/га, на отдельных полях - 50 ц/га.

Дефицит элеваторных мощностей в России в 2015 году может составить 33,5 млн т, если не развивать инфраструктуру зернового рынка. Сейчас отечественные зернохранилища рассчитаны на 118 млн т, включая склады сельхозпроизводителей.

(Новости//Агроинвестор. 2009. С. 10-12.)

Для того, чтобы увеличить экспорт зерна до 40 млн т/год, до 2015 года необходимо инвестировать в развитие инфраструктуры более 100 млрд руб., подсчитали аналитики «Русагротранса». Самых больших вложений потребует строительство элеваторов, дефицит мощностей которых в ЮФО, центральном Черноземье, Поволжье и Западной Сибири составляет минимум 18 млн т в 2009 году. 110 элеваторам в этих регионах требуется модернизация, объем инвестиций 8,5 млрд руб. На строительство 70-ти новых, емкостью 7 млн т - 41,5 млрд руб., на создание инфраструктуры - 10 млрд руб. Еще 19 млрд руб. следует вложить в увеличение портовых мощностей по перевалке зерна в ЮФО и на Дальнем Востоке, 20 млрд руб. - в покупку и ремонт вагонов-зерновозов (стоимость одного - 1,5 млн руб.).

Зерновая компания «Настюша» не смогла выкупить у Россельхозбанка 10 своих элеваторов в Краснодарском крае, которыми в конце июня рассчиталась за долги перед РСХБ в 3,151 млрд руб. Теперь банк выставляет их на продажу. Компания не смогла найти средства на выкуп активов. Залоговая стоимость 10 элеваторов составляла 4,75 млрд руб. Предложение считается привлекательным: на зерновом рынке очень редко продают сразу сеть элеваторов, расположенных в экспортно-ориентированном южном регионе.

Федеральная служба по тарифам (ФСТ) намерена продлить на 2010 год действие исключительных тарифов на перевозку зерна из Сибирского ФО и Дальнего Востока на дальность свыше 1,1 тыс. км (0,5 от преysкуранта). По оценке федерального Минсельхоза, транспортная составляющая в перевозке зерна из регионов Сибири сейчас составляет 1,8 2,1 тыс. руб./т.

Объединенная зерновая компания (ОЗК) в 2010 году экспортирует, по словам гендиректора Сергея Левина до 4 млн т зерновых. Это может быть как зарно, закупленное на рынке, так и из интервенционного госфонда.

В ноябре правительство повысило на 9 мес импортные пошлины на рис и мукомольно-крупную продукцию из него с €0,07/кг до €0,12/кг. Постановление об этом вступило в силу в начале декабря. Мера принята в интересах российских производителей риса (крупнейший - группа «Разгуляй»), увеличивающих производство. В 2009 году, по данным Российского зернового союза, страна собрала 1 млн т риса в бункерном весе против 738,3 тыс. т (чистый вес) в 2008-м.

(Новости//Агроинвестор. 2009. С 13-14.)



Минсельхоз стал первым федеральным ведомством, деятельность которого ФАС в ноябре проверила на предмет «наличия избыточных функций, коррупционных норм и [...] отмены всех ненужных платных услуг» (слова главы службы Игоря Артемьева). «Достаточно сказать, что в систему [Минсельхоза] входит Россельхознадзор, орган, который генерирует постоянные барьеры», - процитировал Артемьева ИТАР-ТАСС.

По мнению гендиректора «Кубаньагропрода» - избыточной функцией является создание ОЗК. Государство должно поддерживать рынок. Однако, учреждая зернотрейдера, который намерен занять большую его часть, действует ровно наоборот. Виктор Санец (Председатель постоянной комиссии по АПК заксобрания Ленинградской обл.) советует ФАС обратить внимание на дочерние предприятия, оказывающие платные услуги, которые есть почти у всех федеральных структур. Раньше услуги, например, за обязательный анализ почвы оказывались безвозмездно. Владимир Королев, Замгендиректора инвесткомпании «ИПФ-агро» считает, что стоит не сократить, а увеличить количество услуг, предоставляемых министерством, в том числе платных. Ведь МСХ аккумулирует много полезных для участников рынка статистических данных, готовит аналитику по отрасли. Александр Вдовин, Гендиректор агрохолдинга «Талина» отмечает, что сейчас обсуждается возможность создания нового надзорного органа, который подчинялся бы напрямую правительству. Скорее всего, его образуют, объединив Россельхознадзор и Роспотребнадзор. Обе эти структуры часто дублируют действия друг друга.

Татьяна Кроойманс, Предправления «Рабобанка», отмечает, что Россельхознадзор не вправе оказывать платные услуги. Но сами по себе госуслуги устроены так, что основная масса расходов участников рынка приходится на «сопутствующие» им, формально негосударственные: экспертизы, обследования, аттестации, подготовка документации и т.д.

(Евгений Кабанов Что сократить//Агроинвестор. 2009. С. 6.)

Кризис корректирует выполнение действующей с прошлого года государственной агропрограммы. Вместо увеличения сельхозпроизводства на 3,9% МСХ по итогам 2009 год ожидает 1,7%-ного спада. Сейчас растут всего несколько секторов АПК: свиноводство и мясное птицеводство, стабилизируется производство молока, комментируют эксперты. Но и это хорошо: ВВП страны сокращается в несколько раз быстрее, чем сельское хозяйство

На 2009 год, в частности, запланировано увеличение производства продукции животноводства на 5,1%, растениеводства - на 2,8%,

Экспорт зерна должен составить 13 млн т. Растениеводство по итогам года сократится на 4,5%, животноводство - подрастет не более чем на 2,4%.

С июля в стране начался спад агропроизводства (минус 1,3% к июлю 2008 года). В августе, когда сельское хозяйство сократилось на 12,6% к тому же периоду прошлого года, а по итогам января-июня продемонстрировало замедлившийся до 1% рост. Снижение урожая не оставляет шансов АПК на рост. Сборы, млн т 2008/2009(прогноз): зерновые - 108,2/96; подсолнечник - 7,35/6,5; сахарная свекла - 29/24,5; соя - 744/830-840; рапс - 752/770.

(Инна Ганенко Не по плану//Агроинвестор. 2009. С. 16-19.)

В 2009 году не проходило и месяца, чтобы глава государства не позаботился о сельском хозяйстве. Год он начал с кадровых решений, отправив из Минсельхоза в Воронежскую область почти бесменного главу агроведомства Алексея Гордеева. Его место заняла Елена Скрынник, назначения которой министром никто не прогнозировал. На протяжении года Медведев инициировал создание пула стран-экспортеров зерна, заявил о необходимости вложить \$2 млрд в элеваторы, начал решать «земельный вопрос» и поручил разработать федеральную программу поддержки селекции и семеноводства.

В своих выступлениях Медведев позиционирует Россию как одну из ведущих зерновых держав мира. «Зерно - это наша вторая нефть», - высказался он октябре. На саммите 08 в июле прошлого года президент предложил организовать всемирный зерновой саммит как «новый формат внутри «восьмерки». Этот саммит прошел в июне 2009 года в Санкт-Петербурге. Там Медведев выступил с речью, в которой советовал вырабатывать биотопливо «из непродовольственных источников» (чтобы не обострять мировую проблему голода), а главное, предложил создать причерноморских стран-экспортеров зерна. Судя по словам Медведева, пул должен стать чем-то вроде аналога ОПЕК (объединяет экспортеров нефти), поддерживая «приемлемые цены на зерновых рынках».

(Зерно наша вторая нефть//Агроинвестор. 2009. С. 20-22.)

С 2010 года нижнюю границу летней ввозной пошлины на сахар-сырец следует снизить на \$90/т - до \$50/т, решила правительственная комиссия по защитным мерам. А период ее взимания может увеличиться на два месяца, чтобы она действовала с мая по сентябрь (сейчас - только по июль). Участники рынка поддерживают это решение, уверяя что оно выгодно всем: импортеры смогут получить \$100 дополнительной маржи с каждой тонны, а покупатели - сахар на 2 руб. кг дешевле, чем при нынешнем порядке исчисления пошлины.

(Ринат Сагдиев, Инна Ганенко Правительство продлит лето//Агроинвестор. 2009. С. 24-25.)



Проверка на металлическую прочность

(китайская версия)

«Год белого металлического Тигра – год достижений и испытаний на прочность. Это год выдающихся личностей и битвы сильнейших человеческих амбиций.»

Для **Крысы** – год замечательный! Она будет защищена от неприятностей, Тигр будет покровительствовать, защищать Крысу, помогать продвигать ее проекты.

Для **Быка** год будет разным: Тигр будет испытывать его терпение, и если Бык проявит спокойствие, флегматичность, консерватизм – то может проиграть. Стоит рисковать, нагнать, требовать большего, не боясь столкновений с превосходящими силами противника.

Для **Тигра** – год великих дел, обретения невиданной доселе силы и расцвета могущества, существенный задел на последующие 12 лет. Тигры начнут свой успешный бизнес, заработают много денег сами или благодаря деловым партнерам.

Для **Кролика (Кота)** будет больше хорошего, чем плохого. Коту не следует взваливать на себя непосильную ношу, начинать глобальные проекты и давать невыполнимых обещаний. Рассчитывайте только на собственные силы.

Для **Дракона** год сулит покорение новых вершин, будет блестящим, ярким, безумным и ошеломительным. Дракону будет комфортно и просто жить, трудиться под покровительством своего приятеля Тигра. Следует воспользоваться удобным случаем и укрепить свое положение в обществе, при этом Драконы получают повышение по службе или большую прибыль от своего бизнеса.

Для **Змеи** год пройдет на грани фолла и успеха, которые будут перемежаться. Отслеживайте ситуацию.

Для активных и оптимистичных **Лошадей** год исключительно благоприятный, выигрышный. Не стесняйтесь заявить свои амбиции. Этот год отличный для начала грандиозного проекта всей жизни.

Козу могут ждать бури и штормы, если ее не поддержат друзья, семья. Козе необходимо реализовать свой творческий потенциал, найти себе хобби, много и вдохновенно работать.



Обезьяне в этот год лучше всего отдохнуть от вечной спешки. Желательно копить силы, закладывать фундамент для будущих начинаний, ведь уже в 2011 году Обезьяну ожидает великий прыжок.

Петуху придется подстраиваться, год будет напрягать его по поводу и без. В год Тигра Петуху лучше заняться завершением уже начатых и доведением старых дел до логического конца.

Собаке год обещает быть счастливым и удачным, ее ждет грандиозный успех, признание достижений и заслуг. Это ее звездный час. Возможности будут плыть в руки, которые надо использовать по максимуму. Тигр будет всячески покровительствовать своей вечной соратнице, защищать от врагов и недоброжелателей, помогать и продвигать.

В этот год **Свинья (Кабан)** наберется твердости духа и ума, станет более зрелой и мудрой. Невзирая на бушующие в мире и в ее жизни проблемы, невзгоды будут проходить мимо Свиньи, не трогая за живое.»

Сотрудникам БКС «В год Тигра следует помнить, что удача плывет в руки тем, кто активно ищет и активен во всех начинаниях.» Значит, придется интенсивно работать - ведь счастье дается только настойчивым и упорным.

«Проявить чудеса храбрости, мужественности и оптимизма» – вспомните, именно этому учили еще на семинарах и тренингах. Да и рисковать, не боясь столкновений с превосходящими силами конкурентов – не привыкать. Так что еще одну проверку металлом на прочность, думаем, выдержим.

«Зерна, брошенные сейчас, дадут отличный урожай в будущем.» Практически, как в терминах нашего информационного бюллетеня - *От ростка – к урожаю!* Здесь у нас с Тигром полное единение.

Удачи!



Дорогие друзья !

Все самое лучшее в себе сочетая,
Он главным Кутюрье считается не зря.
В защитный слой зерновку одевая,
Компанию прославит раз и навсегда.

Рыженко Александру Петровичу

**Сердечно поздравляем
с Днем рождения!**

Воробей Игорь Иванович
Игнатов Владимир Алексеевич
Лысенко Александр Васильевич
Недорезков Николай Владимирович
Нижегородов Роман Николаевич
Рыженко Александр Петрович
Сапельников Андрей Иванович
Успенская Алеся Сергеевна
Худолей Владимир Сергеевич



ВЕСЕЛАЯ МИНУТКА



Чем тупее угол зрения, тем шире кругозор

Борис Замятин

Либо Вы часть решения, либо Вы часть
проблемы

Элдридж Кливер



*Если не можешь решить проблему - начни ею
руководить*

*Если Вас не устраивает Ваша зарплата -
отдайте ее жене*

У счастливых чисел много нулей

Редакторы выпуска

Дмитрий Тришкин
Лилия Ульяненко

